

Verendus **Affärsstöd**



Affärsstöd



Verkstad

Genialt enkelt

När vi för tre år sedan började utveckla Verendus Affärsstöd kontaktade vi en skara svenska husvagn- och husbilshandlare för att lyssna av, hur dem digitalt ville sköta sina säljprocesser. Resultatet är ett Affärsstöd skraddarsytt för husvagn- och husbilsbranschen som sedan lanseringen används av över 70 handlare i Sverige och Norge.

Hela grundtanken med Verendus produkter är att erbjuda er husvagn- och husbilshandlare lättanvända och smidiga webbaserade lösningar som alla på företaget begriper sig på oavsett befattning och datorvana. Ni är igång samma dag som ni får inloggningsuppgifter från oss.

Trenden är tydlig, allt fler företag går över till webbaserade tjänster. Just därför är alla våra produkter webbaserade från början vilket gör att ni användare kommer åt all information från alla datorer, läsplattor och mobila enheter i världen som har internetuppkoppling.

Våra produkter uppdateras löpande med efterfrågade funktioner vilket gör att ni handlare alltid kan känna er trygga med att era programvaror känns fräscha och välutvecklade.

Det är också viktigt att känna till att vi är en neutral aktör på marknaden som samarbetar med alla branschens intressenter, så oavsett vad ni säljer, eller vilka finansbolag ni samarbetar med så kan ni använda våra produkter.



Dick Petersson

VD / Försäljning

0739-59 72 55

dick@verendus.se



Samarbetspartner:

Vad ingår i Verendus Affärsstöd?

Offerter

- » Skapa snygga offerter med finansieringsförslag, utrustning och annan viktig information på några minuter.
- » Alla leverantörsprislistor med fordon och tillval hålls uppdaterade av oss, och ni plockar dem direkt ur Verendus.
- » Era lager-, demo-, förmedlings- och begagnade fordon administreras automatiskt i lagret.
- » Det inbyggda säljstödet visar under hela offertproccen alla viktiga siffror för att säkerställa att affären blir lönsam.

Kunddatabas

- » Här sparas alla kunder som mottagit en offert och de som ni gjort affär med.
- » Påminnefunktion med uppföljningsintervaller finns tillgänglig för den optimala kundvården efter leverans.

Affärer och kontrakt

- » När det är klart för affär återstår oftast bara

underskriften, eftersom förarbetet redan är klart genom en skapad offert. Kontraktet skrivs enkelt ut ur Verendus Affärsstöd.

- » Programmet skapar beställningsunderlag till leverantörerna.
- » I kalendern noteras när fordonet ska levereras.

Lagerhantering

- » Inbyten hanteras automatiskt och skickas till lagret med specifikation och prisuppgifter när ni gjort klart en affär. Det gör att ni enkelt kan övervaka exempelvis lagerdag och fordon på väg in.
- » Ni får via lagerhanteringen en överskådlig vy över vilka fordon som sålts, ska levereras, när de ska bestiktas och allt är sökbar på ett enkelt sätt.

Statistik

- » Det är roligt att vara handlare när man har kontroll. Allt från antal sålda enheter, vinstmarginaler, omsättning och hur många offerter som lämnas ut på företaget eller av

säljaren. M.m.

Kalender

- » God planering är viktig i all affärsverksamhet. För att lyckas krävs ett bra affärsstöd med en kalender som går att hantera även hemifrån. Verendus gör det enklare att arbeta professionellt med modern relationsmarknadsföring. Här kan man boka kundmöten och se leveransdatum.

Annat nyttigt

- » Sök i Verendus via InfoTorg och Bilvision.
- » Skapa och skriv ut prisskyltar.
- » Nyhetsflöde och chatt
- » Skapa beställningsunderlag
- » Integration med Verendus Verkstad
- » All information är enkelt sökbar via vår "supersök"-funktion.

Användare

“Vi har fått väldigt bra ordning på lagret utan att behöva lägga massa tid på det sen vi började använda Verendus”

Kjell Molund, VD, Molunds Fritid

“Seriöst, välplanerat, anpassat för branschen och god support.”

Johnny Lindell, VD, Vinslövs Fritidscenter

“Några av många fördelar med Verendus är att det är webbaserat och tillhandahåller alla prislistor åt oss.”

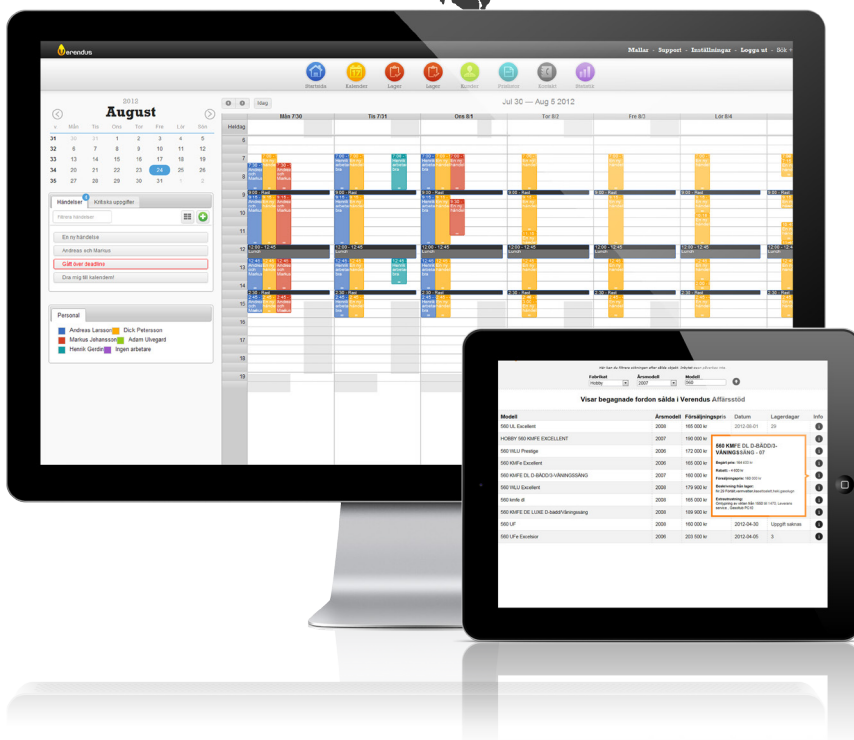
Michael Danielsson, VD, Camp4you

“Vi uppskattar Verendus personliga relationer med sina kunder.”

Andreas Johansson, säljare, Caravan AB Eskilstuna

“Programmet är överskådligt, enkelt att förstå och prisvärt.”

Andreas Persson, service- och marknadsansvarig, Kalmar Husvagn & Fritid



Digital inbyteslista

Majoriteten av Sveriges husvagn- och husbilshandlare använder nu vår tjänst Verendus Digital Inbyteslista. Listan visar försäljningssiffror från alla våra kunders begagnadeaffärer vilket skapar ett kraftfullt underlag när ni ska byta in fordon. Allt sker självklart anonymt, men skapar en god transparens bland er handlare. Under 2012 gjordes det drygt 5.000 begagnadeaffärer och under 2013 beräknar vi underlaget till över 10.000 begagnadeaffärer.

Nyheter i September!

Handelsbanken Finans

- » Skapa kreditansökan till Handelsbanken Finans och Kabe Finans direkt via Affärsstödet när ni gjort affär med en kund.
- » Skriv sedan ut finansieringskontraktet direkt från Affärsstödet när kreditansökan är godkänd.

Koppling mot Bytbil.se

- » Välj fordon från ditt lager som automatiskt ska laddas upp till Bytbil.se.
- » Information du har lagt till om fordonet skickas till Bytbil.se varje kväll.

Inbytesprotokoll

- » Skapa ert eget anpassade inbytesprotokoll eller använd HRF's om ni är ansluten handlare, som säljaren kryssar i när han skapar offert eller kontrakt i Affärsstödet.
- » Protokollet skickas sedan digitalt till Verendus Verkstad för genomgång av mekaniker.



Standardutrustning...

01. Webb-baserat

Du kommer åt systemet från alla enheter som har en internetanslutning. Från din dator, surfplatta eller mobil.

04. Inläsning av lager

Vi stödjer import av filer från ert nuvarande lager och kunddatabas. Ni kan också exportera information till Excel.

07. Daglig Back-up

Ni slipper extra kostnader för servrar. Vi tar dagliga back-uper som sparar informationen från ert konto.

10. Snabbstart!

Ni kan börja använda Verendus samma dag som ni bestämmer er. Kontakta oss gärna för ett testkonto.

02. Obegränsat med användare

Vi skapar obegränsat med användarkonton till er organisation. Ni väljer sedan själva behörigheter för säljare, ansvariga och administration.

05. Anpassat för er bransch

Vi har stor erfarenhet av branschen och utvecklar systemet i samarbete med återförsäljare, leverantörer och finansbolag.

08. Prislister

Vi förbereder ert konto med prislister från de husvagns-, husbils och tillbehörsleverantörer som ni använder. Och uppdaterar listorna löpande.

11. Integrationer

Vi har integrerat vårt system för att underlätta för er. Finansbolag, ÅF-portaler, annonsajter med mera.

03. Utbildning

Vi ger er en introduktion och genomgång av programmet och hur ni kommer igång på bästa sätt. Oftast räcker det med en telefongenomgång men vi besöker er gärna.

06. Uppgraderingar

Vänj er vid fortlöpande uppgraderingar och förbättringar. Ni kommer alltid ha den senaste versionen. Har ni tankar, förslag och idéer - hör av er till oss!

09. Offert, prisskylt och kontrakt

Förbered professionella offerter, prisskyltar och kontrakt i systemet mer er logotyp och färgsättning. Skriv ut eller maila.

12. Support

Ring, maila eller skicka ett meddelande via supportfunktionen i systemet så hjälper vi dig med frågor och funderingar.



Gjuterigatan 9
553 18 Jönköping

+46 739 59 72 55
info@verendus.se
www.verendus.se