

Verendus **Salgsstøtte**



Salgstøtte



Verksted

Genialt enkelt

Når vi for tre år siden begynte utviklingen av Verendus Salgsstøtte kontaktet vi syv svenske bobil- og campingvognforhandlere for å lytte til hvordan de digitalt ville administrere sine salgsprosesser. Resultatet er at Salgsstøtte er skreddersydd til bobil- og campingvognbransjen, og etter lanseringen er Verendus brukt av halve Sveriges forhandlere og flere i Norge.

Hele grunnideen med Verendus produkter er å tilby dere som er forhandlere innen bobil- og campingvognbransjen lettvendte og smidige web-baserte løsninger som alle i firmaet kan forstå seg på uansett stilling og datakunnskaper. Dere kommer i gang samme dag som dere får brukernavn og konto av oss.

Trenden er tydelig, flere og flere selskaper går over til web-baserte tjenester. Dette er nettopp grunnen til at alle våre produkter er web-baserte fra begynnelsen, noe som gjør at dere som brukere har tilgang til all informasjon via alle datamaskiner, nettbrett og mobile enheter i verden som har internett-tilkobling.

Våre produkter blir kontinuerlig oppdatert med etterspurte funksjoner, noe som gjør at du som forhandler alltid kan kjenne deg trygg med at programvaren alltid er fersk og velutviklet.

Det er også viktig å vite at vi er en nøytral aktør i markedet som samarbeider med hele bransjens interessenter, så uansett hva dere selger, eller hvilke finansieringsselskaper dere samarbeider med så kan dere bruke våre produkter.



Dick Petersson

Daglig leder

+46 739-59 72 55

dick@verendus.se

Vad er inkludert i Verendus Salgsstøtte?

Tilbud

- » Skaper bra tilbud med finansieringsforslag, utstyr og viktig informasjon på noen få minutter.
- » Alle leverandørs-lister med kjøretøy og tilvalg holdes oppdaterte av oss, og dere plukker frem dem direkte fra Verendus.
- » Lager-, demo-, meklings- og brukte kjøretøy administreres automatisk i lageret.
- » Den innebygde salgsstøtten viser under hele salgsprosessen alle viktige tall for å sikre et lønnsomt salg.

Kundedatabase

- » Her spares alle kunder som har mottatt et tilbud og de som dere har gjort salg med.
- » Påminnefunksjon med oppfølgingsintervaller finns tilgjengelige for den optimale kundebehandling etter leveranse.

Salg og kontrakt

- » Når det er klart for salg gjenstår oftest bare underskriften, ettersom forarbeidet allerede er klart gjennom et skapt tilbud. Kontrakten skrives enkelt ut fra Verendus Salgsstøtte.
- » Skriv ut bestillingsunderlag til leverandørene i programmet.

- » I kalenderen noteres det når vognen eller bobilen skal leveres og når innbyttet kommer inn.

Lagerstyring

- » Innbyttet styres automatisk og all info blir sendt til lageret med spesifikasjon og prisinformasjon når dere har fullført et salg. Det gjør at dere enkelt kan overvåke, for eksempel, lagerdager og vogner/bobiler som er på vei inn.
- » Dere får via lagerstyringen et tydelig overblikk over hvilke kjøretøy som er solgt, skal leveres, når de skal godkjennes og alt er søkbart på et enkelt sett.

Statistikk

- » Det er morsomt å være forhandler når man har kontroll. Alt ifra antall solgte enheter til overskuddsmarginaler, omsetning og hvor mange tilbud som firmaet eller selgeren har gitt ut.

Kalender

- » God planering er viktig i alle salgsvirksomheter. For at lykkes kreves bra salgsstøtte med en kalender som også kan håndteres hjemmefra. .

Annet nyttig

- » Skap og skriv ut prisskilt.
- » Skap og lagre innbyttes-protokoller
- » Integrasjon med Verendus Verksted
- » All informasjon er enkelt søkbart via vår "supersøk"-funksjon.

Brukere

“Brukervennlig med god oversikt og alle selgerne var i stand til raskt begynne å bruke programmen.”

Thor Kristian Nyhagen,
Daglig leder, Tekno Maskin

“Seriøst, godt planlagt, designet for campingbransjen og god støtte.”

Andre Øvstegård, Daglig leder,
Nor Camp AS

“Noen av de mange fordelene med Verendus er at det er web-basert og gir alle prislister for oss.”

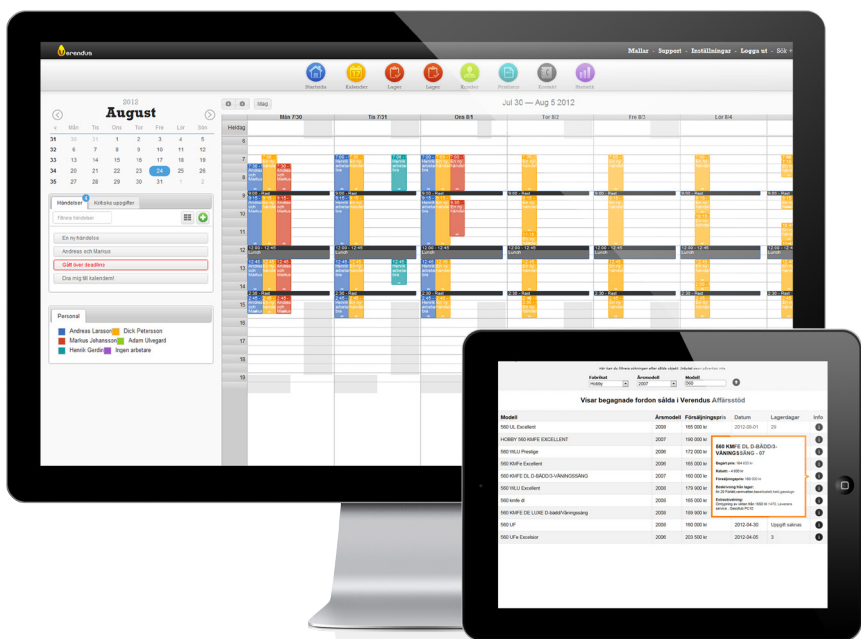
Mickael Danielsson, VD, Camp4you

“Verendus har forenklet vår salgshverdag. Vi har full kontroll på lager og kunder. Genialt og enkelt!”

Frode Tørvik, Salgsjef, Cabo

“Det tok ikke lang tid å sette seg inn i programmet. En fordel er at menneskene bak programmet har bakgrunn fra caravanbransjen og skjønner hva vi driver med.”

Rune Lysaker, Daglig leder, Mysen Caravan



Digital innbyttesliste

Vi synes det er på tide at Norges bil- og campingvogns forhandlere får en sjanse å erstatte sine innbyttesbøker til noe mer moderne og pålitelig. Derfor har vi utviklet Verendus Digital Innbyttesliste. Listen viser salgstall fra alle våre kunders salg inntil brukte vogn/bobil, hvilket skaper et kraftfullt underlag når dere skal bytte inn kjøretøy. Alt skjer selvfølgelig anonymt, men skaper et godt transparent marked blant dere forhandlere.

Nyheter Høst 2013

Finn.no integrasjon

- » Send de kjøretøy dere ønsker til Finn.no gjennom integrasjonen.
- » Utstyr og informasjon følger med till Finn.no og dere trenger bare å legge opp bilder.

Nye samarbeider

- » Lagerliste for forhandlere med Kabe og Adria. Forenkler håndtering av nye kjøretøy mellom forhandlere.
- » Forhandler-portal bygget for Mobile Living Group (Bürstner, Solifer, Polar, Niesmann) i Skandinavia.

Digitalt innbyttes-protokoll

- » Lag et eget digitalt protokoll med sjekkpunkter for et innbytte.
- » Send till Verksted eller skriv ut till kunde.

01. Web-basert

Åpne og arbeide i Verendus program fra alle enheter som har en internet-tilgang. Fra din dator, tablett eller mobil.

04. Laste inn kjøretøyslager

Vi støtter import av lager og kunde-register. Vi hjelper dere å laste inn kjøretøyslageret fra andre system.

07. Daglig Back-up

Ingen kostnad for server siden allt er web-basert. Vi tar daglige back-uper som lagrer informasjonen fra deres konto.

10. Hurtig start!

Dere kan begynne å bruke Verendus over en dag. Kontakte oss for et test.

02. Brukerkonto

Vi lager ubegrenset med brukerkonton og dere velger tillatelse for enkelte selgere og administratører som skall se statistikk, marginaler m.m.

05. Tilpasset for er bransje

Vi har stor erfaring av bransjen og utvikler systemet i samarbeid med forhandlere, leverandører og finansieringsselskap.

08. Prislister

Vi forbereder deres konto med prislister fra de campingvogn og bobilsleverandører dere bruker. Listerne oppdateres fortløpenden.

11. Integrasjoner

Vi har integrerat våres system for å forenkle for dere.

03. Gjennomgang

Vi gjør en gjennomgang av programmet via telefon eller på plass hos dere. Manualer finnes i systemet som dere kan følge.

06. Oppdateringer

Ta del av de nye funksjonene og forbedringene som vi lanserer fortløpende uten ekstra kostnader. Kom gjerne med deres forslag! Verendus vil alltid utvikle nye funksjoner for dere.

09. Tilbud, prisskilt og kontrakt

Forbered profesjonelle tilbud, prisskilter og kontrakt i systemet med deres logotyp og farve.. Skriv ut eller send med e-post.

12. Fri support

Ring, send e-post eller send en melding i systemet så hjelper vi deg med spørsmål og grubling.



Gjuterigatan 9
553 18 Jönköping
Sweden

+46 739 59 72 55
info@verendus.se